

RÉUNION DES ANALYSTES

18 FÉVRIER 2016

Cette présentation contient des informations à caractère prévisionnel.

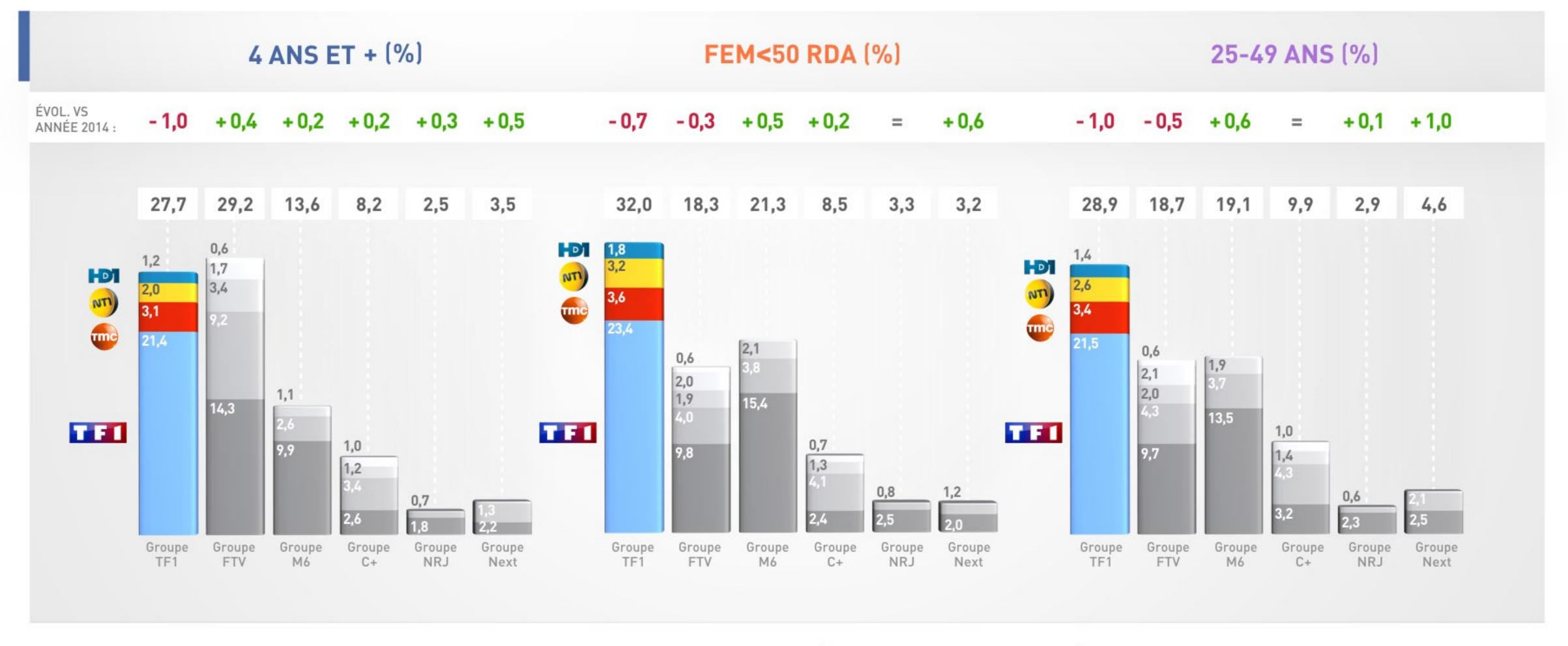
Ces informations qui expriment des objectifs établis sur la base des appréciations et estimations actuelles de la direction générale du Groupe, restent subordonnées à de nombreux facteurs et incertitudes, qui pourraient conduire à ce que les chiffres qui seront constatés diffèrent significativement de ceux présentés à titre prévisionnel. TF1 ne prend aucun engagement de mettre à jour ou de réviser les informations à caractère prévisionnel présentées dans cette présentation.

DES ENGAGEMENTS CLAIRS POUR 2015



DES ENGAGEMENTS TENUS

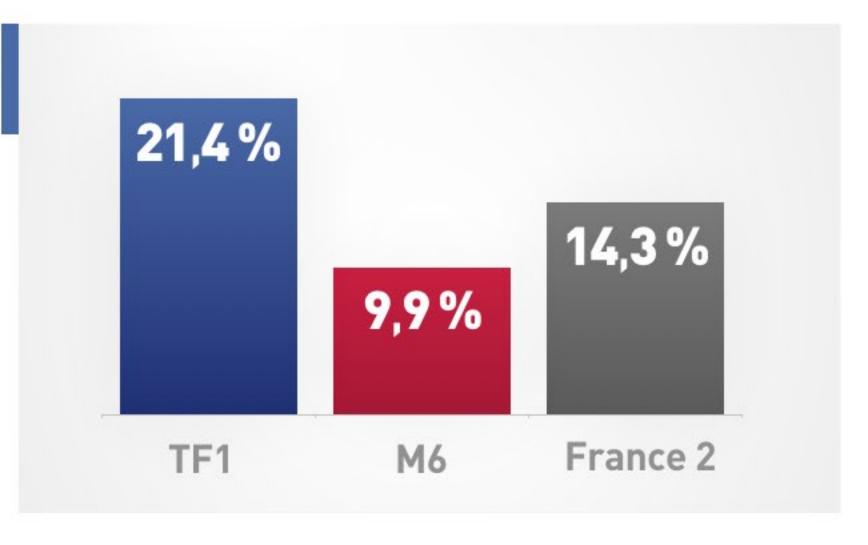
LE GROUPE TF1 EN RETRAIT APRÈS LA COUPE DU MONDE 2014

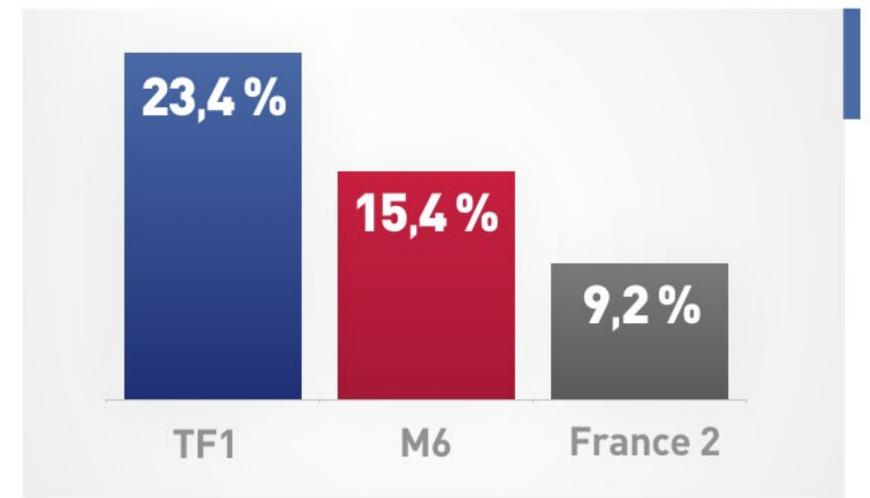


DES AUDIENCES EN BAISSE APRÈS DEUX ANNÉES EN HAUSSE

UNE OFFRE TF1 FÉDÉRATRICE EN CONSTANTE ÉVOLUTION

PART D'AUDIENCE INDIVIDUS 4+





PART D'AUDIENCE FEM<50 RDA



TF1 réalise 98 des 100 meilleures audiences de 2015



TF1 a fait preuve d'une grande capacité à réinventer la fiction française qui occupe **32** places dans le TOP 100



Des marques fortes, preuve de la diversité de la grille



Meilleure audience de l'année avec le 1/4 de finale de la Coupe du Monde de Rugby, Nouvelle-Zélande France

TF1, LA CHAÎNE TOUJOURS LEADER

DES SUCCÈS INÉGALÉS DANS TOUS LES GENRES

GRANDES MARQUES DE FLUX



Jusqu'à 8,8 M en moyenne 43 % F<50 RDA



11,4 M, 2ème meilleure audience 2015 et 54 % sur les F<50 RDA

FICTION FR. : SÉRIES ET ÉVÈNEMENTS ÉVÈNEMENTS SPORTIFS



Jusqu'à 7,7 M record historique de la série



9,8 M, record pour une fiction depuis oct. 2007



12,2 M pour Nouvelle-Zélande-France (1/4 de Finale de la Coupe du Monde de Rugby 2015)



9,1 M, pour Qatar-France (Finale du Championnat du Monde de Handball)

UNE OFFRE CINÉMA FÉDÉRATRICE



7,3 M meilleure audience film en 2015



6,5 M de téléspectateurs.

LES SÉRIES US RECONNUES



Jusqu'à 9,3 M



Jusqu'à 7,3 M en moyenne 38 % sur les F<50 RDA en moyenne 31 % sur les F<50 RDA

L'INFORMATION LEADER



Le 13h : jusqu'à 7,4 M



Le 20h : jusqu'à 10,2 M

DES RECORDS SANS ÉQUIVALENT

UNE OFFRE D'INFORMATION PROFONDÉMENT RENOUVELÉE







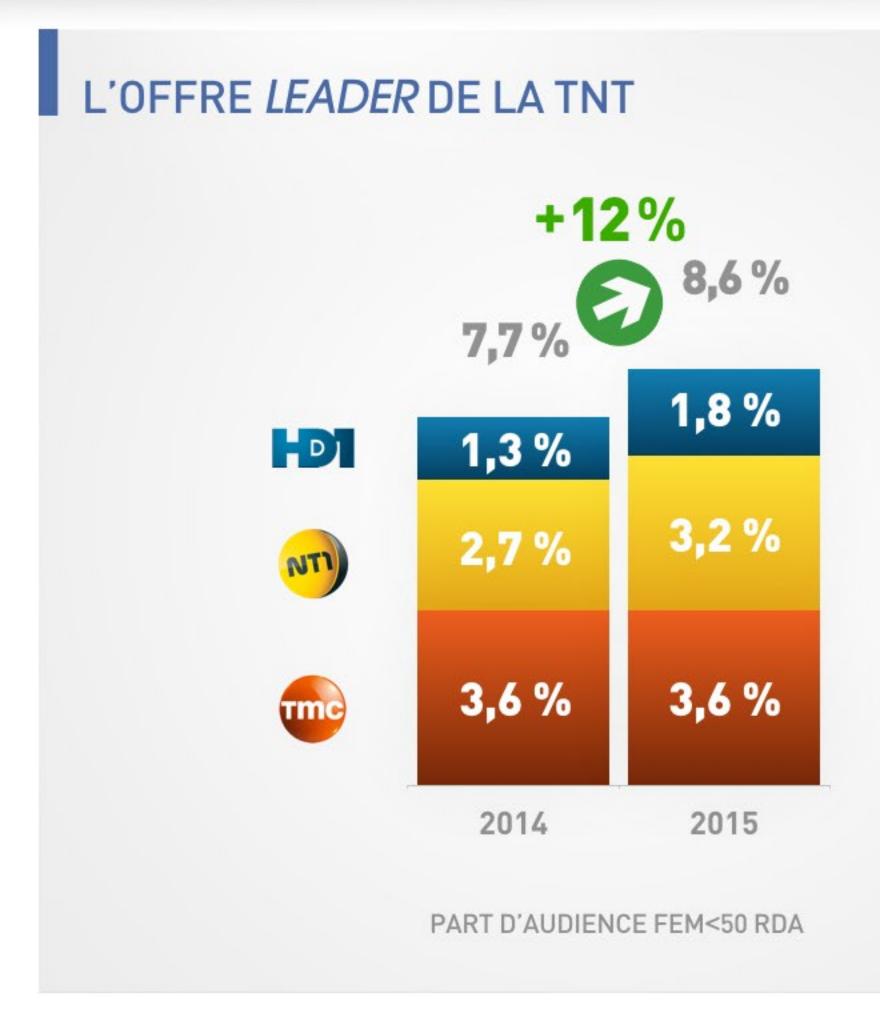






UN LEADERSHIP INCONTESTÉ

UNE OFFRE MULTICHAÎNE QUI PROGRESSE



UNE MEILLEURE CIRCULATION DES DROITS







Des programmes fédérateurs pour installer les chaînes

UNE CROISSANCE PORTÉE PAR NT1 ET HD1

UNE OFFRE TOUJOURS PLUS DIGITALE...

MYTF1





La marque ombrelle de 4 chaînes gratuites du Groupe en intégrant les *replays* de TMC, NT1 et HD1

IPTV

JUSQU'À
9,8

MILLIONS DE VISITEURS UNIQUES PAR MOIS(2)

Leader incontesté sur IPTV,
9 millions
en moyenne cette année

APPORT D'AUDIENCE		
VS LIVE – ANNÉE 2015	TTV	
4 ANS ET +	+ 1,7 %	+ 2,2 %
FEM<50 RDA	+ 3,2 %	+ 4,3 %
25-49 ANS	+ 2,7 %	+ 3,6 %



Record consolidé et catch-up

1,4 M de téléspectateurs en consolidé
+ 17 % vs live

0,9 M de téléspectateurs en catch-up



1,1 M de téléspectateurs en consolidé

+ 15 % vs live 0,5 M en catch-up



0,9 M de téléspectateurs en consolidé + 17 % vs live 0,6 M en catch-up

UN LEADERSHIP CONFIRMÉ

XTRA



Lancement de XTRA dédié aux contenus sans lien avec les chaînes : des productions exclusives , des contenus *vintage* et des webséries







VOD / SVOD / E-CINÉMA / TF1 CONSO







Plus d'1 million de coupons chargés



La plateforme la plus distribuée Lancement du e-cinéma

DES INNOVATIONS CONSTANTES

UNE OFFRE GRAND PUBLIC DIVERSIFIÉE



500 000 RECORD MONDIAL DE VISITEURS



N°1
DES VENTES EN FRANCE



7 MAGASINS



Nouvelle plateforme Exploitation tous droits Développement du e-Cinéma



FILMS MILLIONNAIRES, DONT LES PROFS 2 À 3,5 MILLIONS D'ENTRÉES



2 FILMS PRIMÉS À CANNES

UNE OFFRE PUBLICITAIRE CRÉATIVE

ANTICIPER

une offre diversifiée et innovante

PERFORMER

pour une recherche constante de l'efficacité

ACCOMPAGNER

ses clients grâce à des modes d'achats simples et efficaces

INNOVER

pour un maximum d'engagement

























VENTES ÉVÉNEMENTIELLES















Maximiser l'efficacité des campagnes TV et digitale Simplifier l'achat via moteur

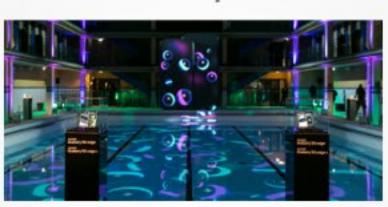
De nouveaux services



Programmatique digitale et IPTV



Immersive experience



Nouvelles écritures

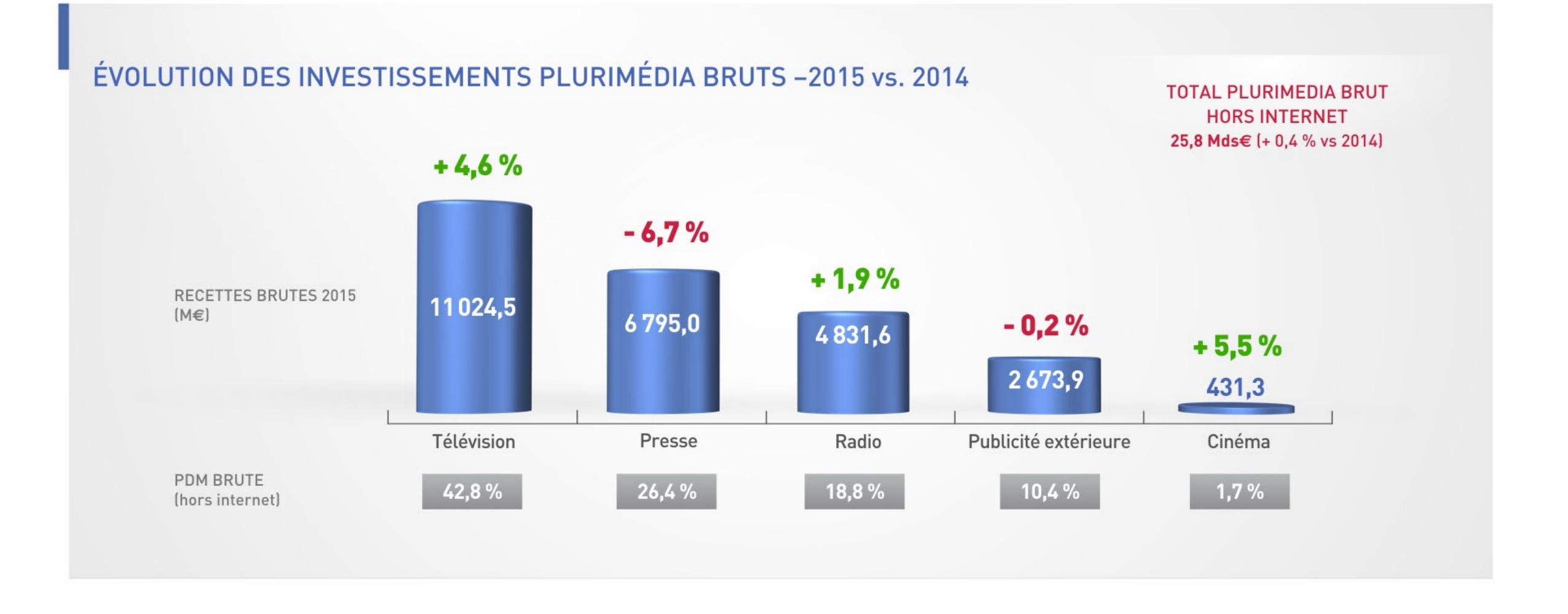




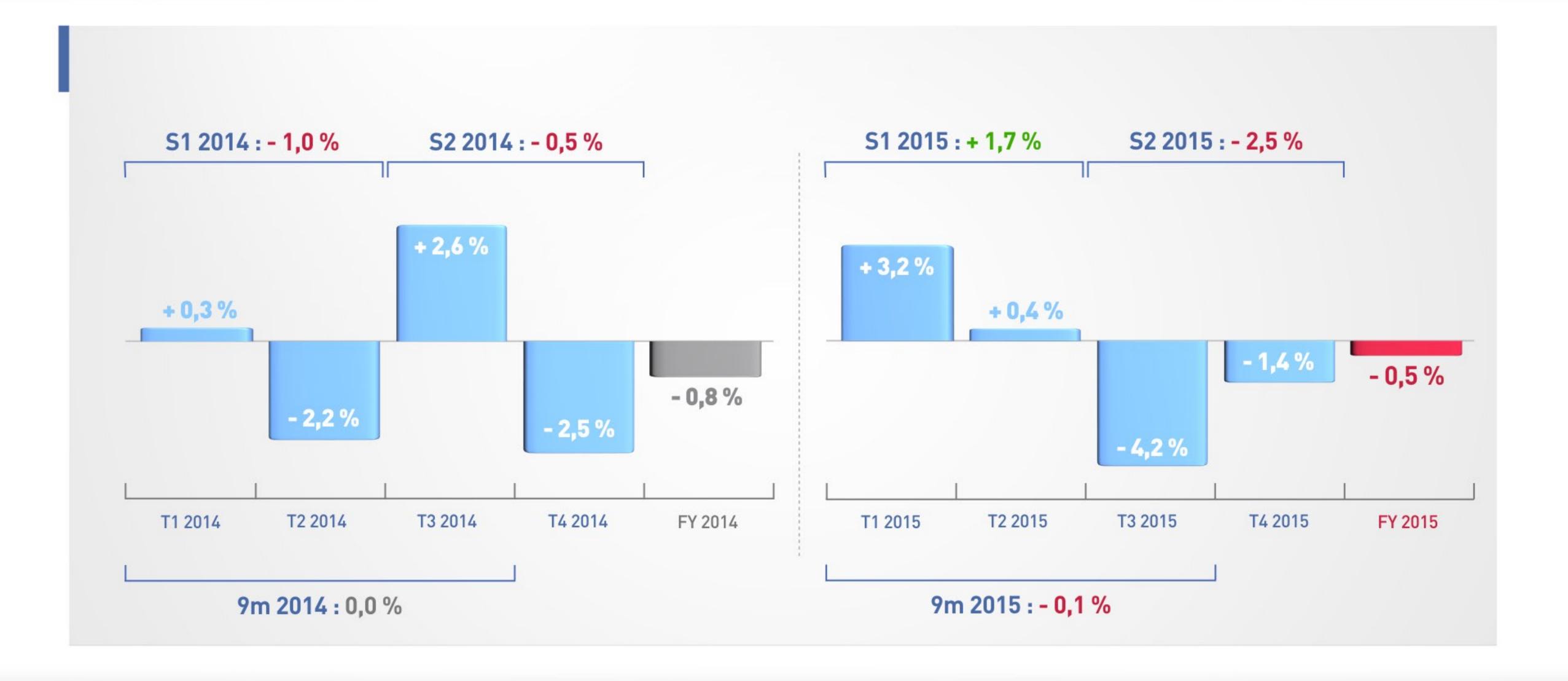


TF1 PUBLICITÉ ÉLUE MEILLEURE RÉGIE DE FRANCE*

ÉVOLUTION DES INVESTISSEMENTS PLURIMÉDIA BRUTS



CA NET PUBLICITAIRE DES 4 CHAÎNES GRATUITES DU GROUPE TF1



LA RÉDUCTION DES FRAIS GÉNÉRAUX

Baisse des charges de personnel

Des charges externes sous contrôle

LA RÉDUCTION DES COÛTS DES DROITS SPORTIFS

Une Coupe du Monde de Rugby qui atteint le petit équilibre

Des droits majeurs à venir dans une économie raisonnable

L'OPTIMISATION DES GRILLES DE NOS QUATRE CHAÎNES

Un coût des programmes stabilisé

Une circulation des programmes qui profite à toutes nos chaînes

ARRÊT DE LA VERSION PAPIER DE METRONEWS

Une décision responsable

Une version digitale maintenue, socle futur de l'information en ligne

UNE GESTION VIGILANTE DEVENUE L'AFFAIRE DE TOUS

Construction d'un écosystème innovant autour de la TV de demain

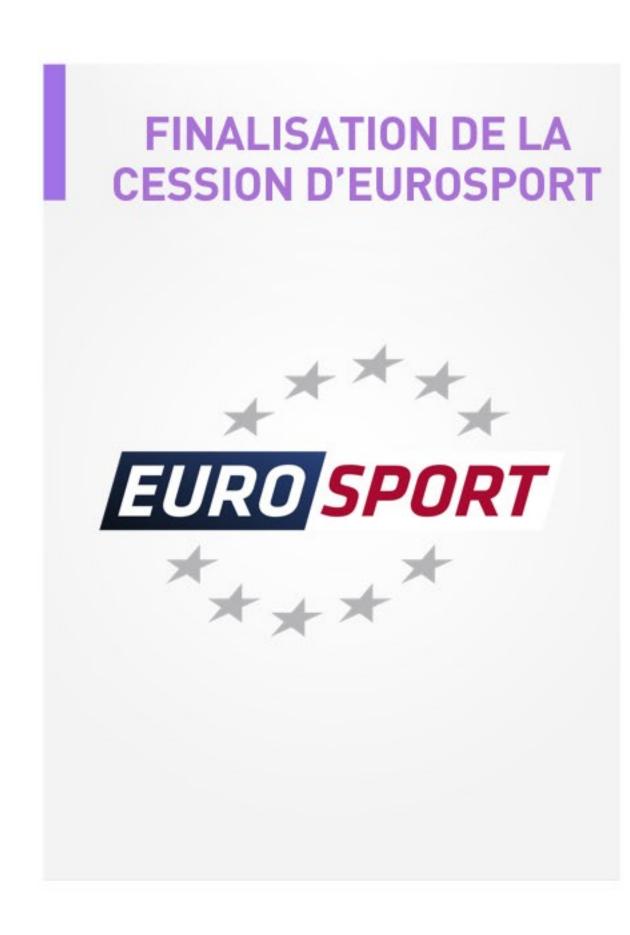
+ de 300

start-ups sourcées en France et à l'International

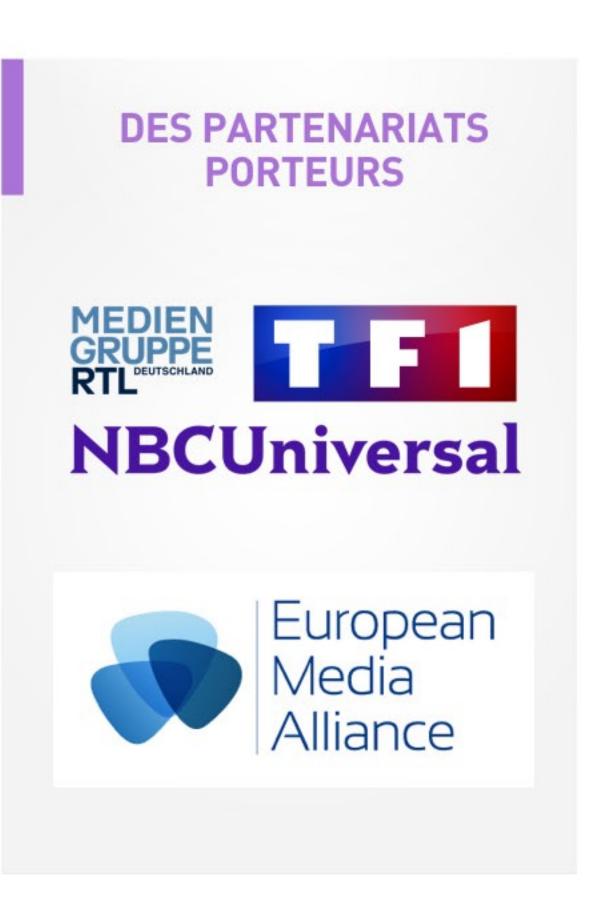
ATELIERS DE CRÉATIVITÉ POUR FAVORISER L'ÉCLOSION DES IDÉES



LIBÉRER LES IDÉES ET LES ÉNERGIES







UN NOUVEAU GROUPE SE CONSTRUIT













DES MARQUES FORTES, DÉVELOPPÉES PAR LE REGROUPEMENT DE PRODUCTEURS EXPERTS ET MANAGÉES PAR UNE ÉQUIPE TRÈS TALENTUEUSE

NEWEN

- La détention des contenus devient clé pour nos métiers de diffuseur
- L'évolution du secteur conduit à nous repositionner en amont de la chaîne de valeur
- Une position dans les contenus et la production doit s'envisager avec des prolongements internationaux
- Volonté de conquérir de nouveaux clients et de nouveaux marchés
- Bonne allocation des ressources dégagées par certains actifs

NEWEN

Une première étape d'un processus qui pourrait mener :

- à de nouvelles acquisitions
- à des partenariats à l'échelle européenne

Une acquisition qui doit profiter au périmètre existant :

- développer la créativité
- R&D dans le domaine de la production

Dans une démarche patrimoniale :

développer des formats et leurs produits dérivés.

UNE RÉGLEMENTATION PLUS QUE JAMAIS EN QUESTION

- Un acquis : le décret sur les parts de coproduction
- L'évolution du couloir dépendants / indépendants au cœur des discussions
- Le seuil de détention capitalistique, nouveau critère de dépendance
- Ouverture de la publicité pour la promotion des régions viticoles ?
- Le carriage-fee : une piste de revenus supplémentaire à l'horizon 2017 ?

UNE NOUVELLE DONNE QUI DOIT S'IMPOSER

ENJEUX CLIMATIQUES





ÉTHIQUE

Déploiement des programmes de conformité

PROMOTION DE LA DIVERSITÉ



Charte d'Engagement LGBT

RECONNAISSANCE



Reconduction dans les indices de références Médaille d'argent monde du secteur pour le DJSI



Prix de la transparence financière de l'information règlementée pour la deuxième année consécutive



Reconduction du Label Relations Fournisseur responsables

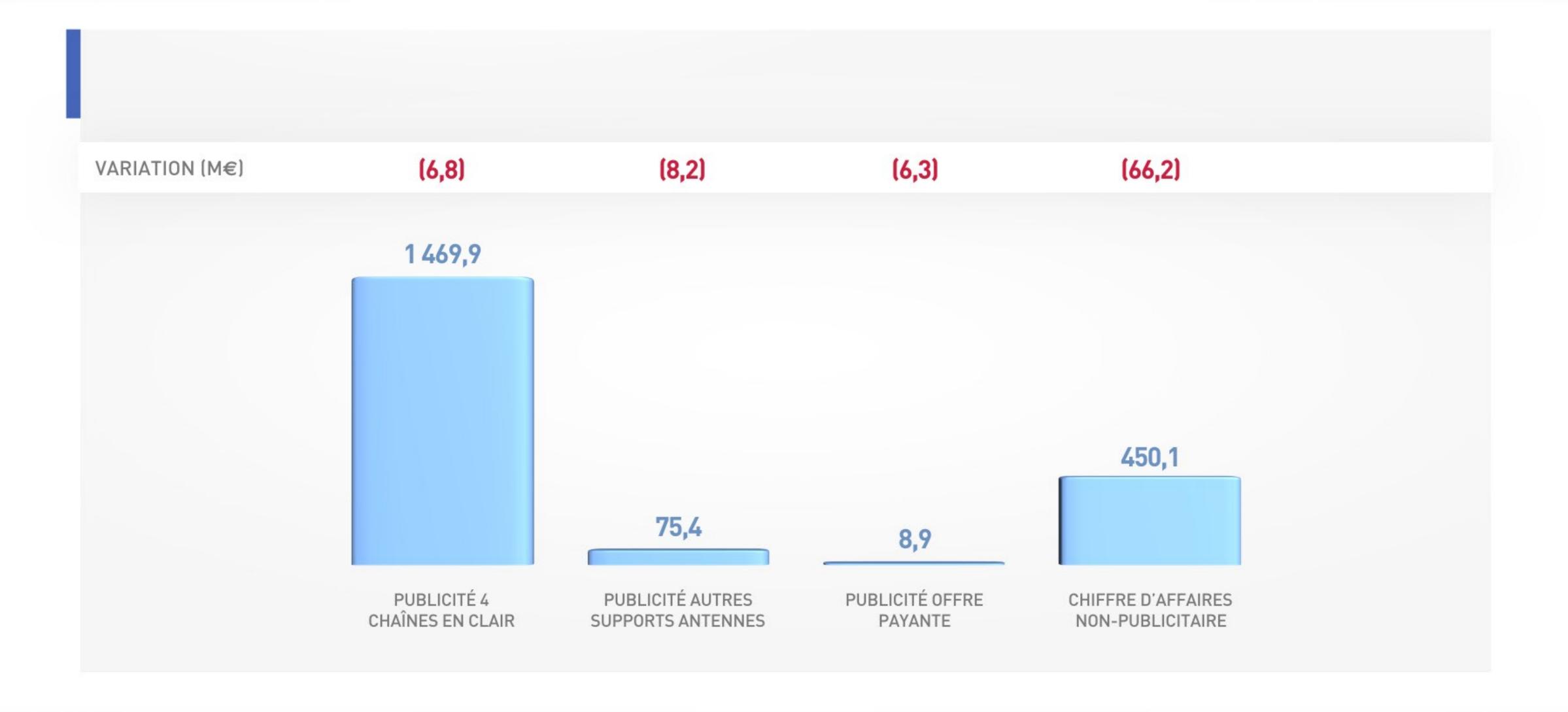
UN ENGAGEMENT SANS FAILLE

COMPTES

CHIFFRE D'AFFAIRES CONSOLIDÉ PAR SEGMENT

M€	2015	2014	Var. M€	Var. (%)
ANTENNES ET CONTENUS	1 717,8	1 748,8	(31,0)	- 1,8 %
Antennes	1 624,3	1 638,8	(14,5)	- 0,9 %
Contenus	93,5	110,0	(16,5)	- 15,0 %
SERVICES CONSOMMATEURS	213,9	209,6	+ 4,3	+ 2,1 %
TF1 Vidéo	59,3	56,4	+ 2,9	+ 5,1 %
Téléshopping	84,1	87,8	(3,7)	- 4,2 %
TF1 Entreprises	70,5	65,4	+ 5,1	+ 7,8 %
OFFRE PAYANTE	72,6	125,2	(52,6)	- 42,0 %
Eurosport France	17,8	65,7	(47,9)	- 72,9 %
Chaînes Thématiques France	54,8	59,5	(4,7)	- 7,9 %
HOLDING ET DIVERS	0,0	8,2	(8,2)	- 100,0 %
CHIFFRE D'AFFAIRES TOTAL	2 004,3	2 091,8	(87,5)	- 4,2 %

CHIFFRE D'AFFAIRES PUBLICITAIRE ET NON PUBLICITAIRE



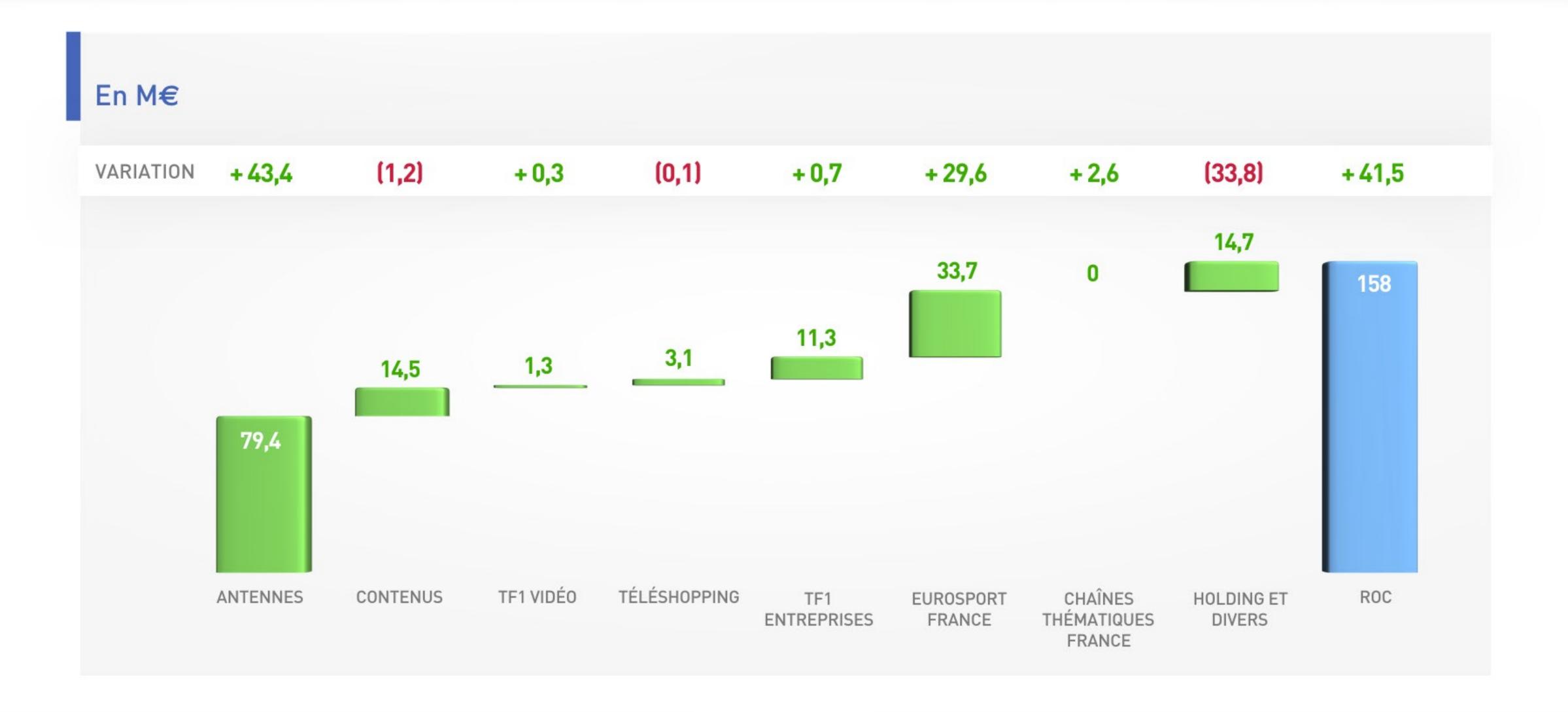
COÛT DES PROGRAMMES

M€	2015	2014	Var. M€	Var. (%)
TOTAL COÛT DES PROGRAMMES	956,2	994,0	(37,8)	- 3,8 %
DONT ÉVÉNEMENTS SPORTIFS	26,8	73,7	(46,9)	- 63,6 %
TOTAL HORS ÉVÉNEMENTS SPORTIFS	929,4	920,3	+ 9,1	+ 1,0 %
Variétés / Jeux / Magazines	285,5	282,6	+ 2,9	+ 1,0 %
Fictions / Téléfilms / Séries / Théâtre	316,7	318,1	(1,4)	- 0,4 %
Sports (hors événements sportifs)	45,0	49,9	(4,9)	- 9,8 %
Information	107,3	103,3	+ 4,0	+ 3,9 %
Films	159,9	150,1	+ 9,8	+ 6,5 %
Jeunesse	15,0	16,3	(1,3)	- 8,0 %

COMPTE DE RÉSULTAT CONSOLIDÉ (1/2)

M€	2015	2014	Var. M€	Var. (%)
CHIFFRE D'AFFAIRES CONSOLIDÉ	2 004,3	2 091,8	(87,5)	- 4,2 %
Total coût des programmes	(956,2)	(994,0)	+ 37,8	- 3,8 %
Autres charges, amortissements et provisions	(890,1)	(981,3)	+ 91,2	- 9,3 %
RÉSULTAT OPÉRATIONNEL COURANT TAUX DE MARGE OPÉRATIONNELLE COURANTE	158,0 7,9 %	116,5 5,6 %	+ 41,5 + 2,3 pts	+ 35,6 %

RÉSULTAT OPÉRATIONNEL COURANT PAR SEGMENT





COMPTE DE RÉSULTAT CONSOLIDÉ (2/2)

M€	2015	2014	Var. M€	Var. (%)
RÉSULTAT OPÉRATIONNEL COURANT	158,0	116,5	+ 41,5	+ 35,6 %
Total autres charges et produits opérationnels	(16,8)	-	(16,8)	ns
RÉSULTAT OPÉRATIONNEL	141,2	116,5	+ 24,7	+ 21,2 %
Coût de l'endettement financier net	1,1	1,1	0,0	+ 0,0 %
Autres produits et charges financiers nets	(3,2)	0,3	(3,5)	ns
Impôts	(42,3)	(29,8)	(12,5)	+ 41,9 %
QP résultat des sociétés mises en équivalence	6,5	15,0	(8,5)	- 56,7 %
RÉSULTAT NET DES ACTIVITÉS POURSUIVIES	103,3	103,1	+ 0,2	+ 0,2 %
Résultat net des activités cédées ou en cours de cession	0,0	315,9	(315,9)	- 100,0 %
RÉSULTAT NET	103,3	419,0	(315,7)	- 75,3 %
Résultat net part du Groupe des activités poursuivies	99,9	99,9	0,0	+ 0,0 %
Intérêts minoritaires des participations ne donnant pas le contrôle	3,4	3,2	+ 0,2	+ 6,3 %

BILAN CONSOLIDÉ

ACTIF CONSOLIDÉ (M€)	31 DÉC. 2015	31 DÉC. 2014	Var. M€
Total actifs non courants	841,8	1 369,4	(527,6)
Total actifs courants	2 371,9	2 354,6	+ 17,3
Actifs en cours de cession	-	_	-
TOTAL ACTIF	3 213,7	3 724,0	(510,3)
TRÉSORERIE NETTE (M€)	700,8	497,0	+ 203,8

PASSIF CONSOLIDÉ (M€)	31 DÉC. 2015	31 DÉC. 2014	Var. M€
Total capitaux propres dont capitaux propres part du groupe	1 761,8 1 741,7	2 039,9 2 003,4	(278,1) (261,7)
Total passifs non-courants	63,1	79,9	(16,8)
Total passifs courants	1 388,8	1 604,2	(215,4)
Passifs liés aux actifs en cours de cession	-	_	_
TOTAL PASSIF	3 213,7	3 724,0	(510,3)

TABLEAU DE FLUX DE TRÉSORERIE CONSOLIDÉS

M€	2015	2014	Var. M€
CAF avant charge d'intérêt et IS	164,0	128,5	+ 35,5
Impôts versés	(35,1)	(33,1)	(2,0)
Variation de BFR lié à l'activité	8,4	12,7	(4,3)
Flux de trésorerie générés par l'activité	137,3	108,1	+ 29,2
Flux de trésorerie liés aux opérations d'investissements	432,8	316,1	+ 116,7
Flux de trésorerie liés aux opérations de financement	(367,5)	(117,1)	(250,4)
VARIATION DE TRÉSORERIE SUR ACTIVITÉS POURSUIVIES	202,6	307,1	(104,5)
Trésorerie à la clôture	700,8*	498,2	+ 202,6

^{*} Ce montant inclut l'encaissement, le 1er octobre 2015, de 474,0 M€ relatif à la cession des 49 % d'Eurosport.

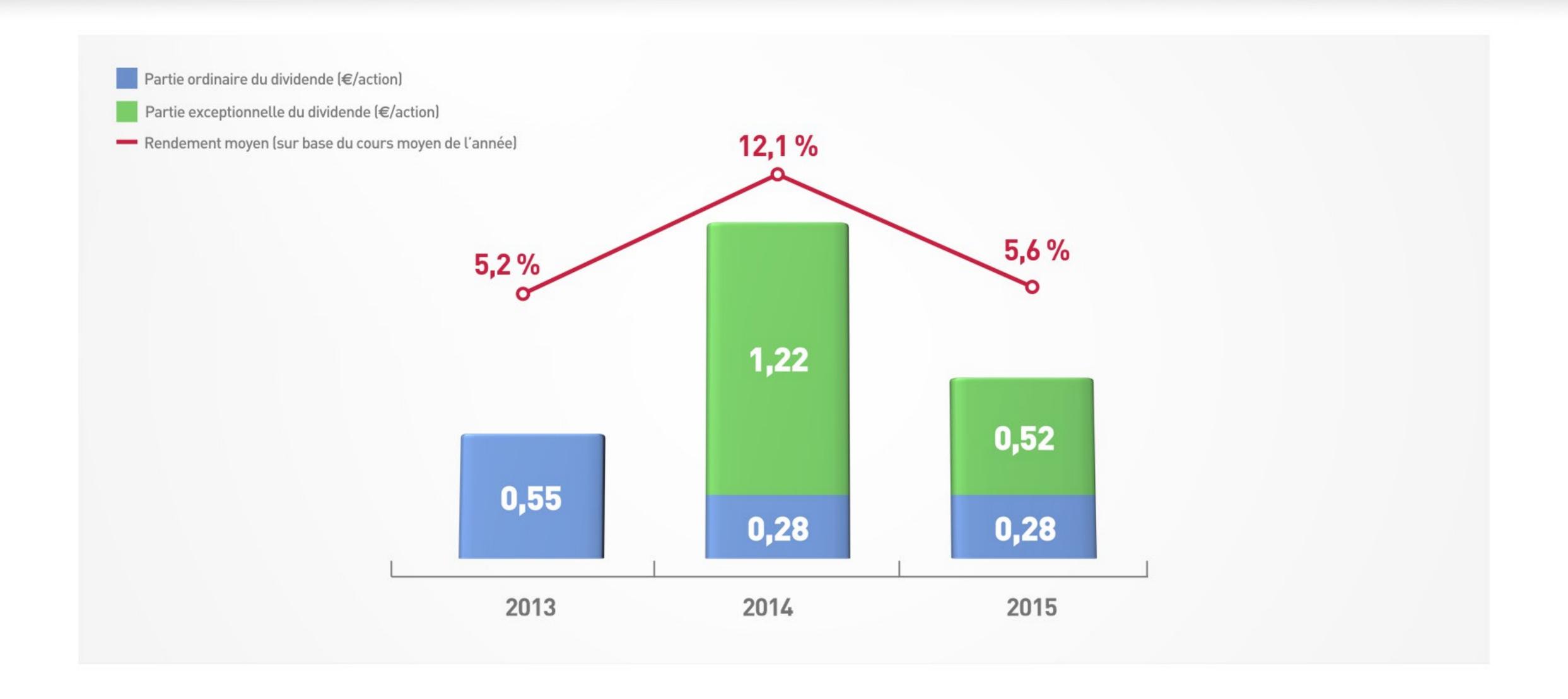
Il n'inclut pas le montant de l'acquisition de 70 % de la société Newen Studios.



La consolidation de 70 % de Newen Studios devrait avoir un impact de l'ordre de 300 M€ sur la trésorerie nette du Groupe au 31/03/2016 par rapport à la situation du 31/12/2015.

PERSPECTIVES

UN JUSTE RETOUR AUX ACTIONNAIRES



UN NIVEAU ÉLEVÉ POUR LE RETOUR AUX ACTIONNAIRES EN 2016

168,4 M€*

Redistribués aux actionnaires

- 58,9 M€ de partie ordinaire
- 109,5 M€ de partie exceptionnelle

Soit 1,6x le résultat net 2015

30,0 M€*

Alloués à un programme de rachat d'actions

(sous réserve de l'autorisation conférée par l'Assemblée Générale du 14 avril 2016)

Le Groupe disposera, après versement du dividende, d'un niveau de trésorerie résiduelle permettant le développement du Groupe et la création de valeur future.

2016: UN GROUPE PORTEUR D'AVENIR

- Une chaîne TF1 qui a su tenir son leadership dans un univers à 25 chaînes
- Un portefeuille de 5 chaînes gratuites
- Une place incontournable dans la vidéo en ligne
- Un pôle d'information taillé pour l'avenir
- Une base de coûts assainie après deux phases de plan d'optimisation
- Des filiales rationalisées et profitables
- Des positions prometteuses dans l'Entertainment
- Des acquisitions majeures
- Une structure financière solide
- Des partenariats européens et US novateurs

LE GROUPE TF1 EST PRÊT POUR UNE NOUVELLE ÉTAPE DE SON DÉVELOPPEMENT

HYPOTHÈSES 2016

PUBLICITÉ

Un marché de la publicité qui devrait s'inscrire dans la même tendance que 2015



- Poursuite de la montée en puissance des chaînes de la TNT
- Poursuite de la stratégie de maintien de la valeur de la chaîne TF1



Une concurrence qui devrait rester forte sur le plan de la programmation et de l'acquisition des droits



- Une capacité à optimiser grâce à la stratégie multichaîne
- Un coût des programmes hors événements sportifs de l'ordre de 980 M€ pour les 5 chaînes gratuites (incluant LCI)

CHARGES NON COURANTES

Lancement de LCI en gratuit

Intégration de Newen Studios



Estimation d'un montant de charges non courantes de l'ordre de 50 M€ en 2016



QUESTIONS / RÉPONSES